

KONSULTOINTI JARMO HILTUNEN OY

Yritysjohdon ja myynnin konsultointia yli 30 vuoden kokemuksella

KUKA OLEN

 Jarmo Hiltunen

Kokenut toimitusjohtaja, myyntijohtaja ja myynnin sparraaja. Yli 30 vuoden kokemus B2B-ratkaisumyynnistä, johtamisesta ja liiketoiminnan kehittämisestä.

Perustin Konsultointi Jarmo Hiltunen Oy:n auttaakseni yrityksiä kasvamaan, tehostamaan toimintaansa ja onnistumaan uusasiakashankinnassa.

MIKSI MINUT?

- ✓ 800 % myynnin kasvu vuodessa (SoftOne Oy)
- ✓ Pitkä kokemus ERP-, ohjelmisto- ja teknologiamyynnistä
- ✓ Johtanut asiantuntijaorganisaatioita ja ratkaisumyynnin tiimejä
- ✓ Syvää ymmärrystä mm. teollisuudesta, vähittäis- ja erikoistavarakaupasta, tukkukaupasta, ohjelmistoalasta ja kiinteistöjohtamisesta
- ✓ Tulostavasti ja asiakaslähtöinen ajattelutapa

PALVELUT

-  Myynnin kehittäminen
 - Myyntiprosessien uudistaminen
 - Myynnin johtamisen sparraus
 - Johtoryhmän sparraus
 - Hallituksen sparraus
 - Tavoitteiden ja mittareiden rakentaminen
-  Uusasiakashankinta
 - Kohderyhmien tunnistaminen
 - Kontaktointisuunnitelmat
 - Avainasiakkuusmallien rakentaminen

-  Toiminnan tehostaminen
 - ERP- ja talousjärjestelmien hyödyntäminen
 - Prosessien kehittäminen
 - Kannattavuuden parantaminen

TOIMINTATAPA

- ✦ Ymmärrän liiketoimintanne nopeasti
- ✦ Teen yhteistyötä läpinäkyvästi
- ✦ Raportoin tekemiseni
- ✦ En pelkästään neuvon – osallistun ja rakennan tuloksia yhdessä kanssanne

OTA YHTEYTTÄ

Jarmo Hiltunen

Konsultointi Jarmo Hiltunen Oy

 Siippoontie 564, 01900 Nurmijärvi

 0400 651 831

 jhiltuselle.postia@gmail.com

 Tuloksellinen myynti ja tehokas toiminta ovat johdettavissa – tarvitset vain oikean kumppanin.